

Consulate General Shanghai

Economy Shanghai - Trade

Download in PDF

Handel

Het totale handelsvolume van Shanghai, inclusief doorvoer van goederen, was in 2004 goed voor ca. USD 220 miljard en vormde daarmee, zoals het laatste decennium gebruikelijk, de belangrijkste aanjager van de economie, samen met buitenlandse investeringen. Met dit handelsvolume neemt Shanghai ongeveer een derde van de totale im- en export van China voor zijn rekening.

Hierbij moet evenwel aangetekend worden dat veel goederen niet geproduceerd of gebruikt worden in Shanghai zelf, maar slechts doorgevoerd worden. Shanghai fungeert steeds meer als logistiek- dan wel distributiecentrum voor producten die elders in China worden gemaakt of afgeleverd. Bedrijven actief in diverse maakindustrieën verplaatsen hun productiefaciliteiten westwaarts langs de Yangtze rivier omdat de arbeidskosten in Shanghai te hoog worden. Shanghai verwordt hiermee langzaam tot een diensteneconomie.

De belangrijkste component van de import wordt gevormd door elektronica, machines en grondstoffen w.o. olie. Veel buitenlandse bedrijven importeren grondstoffen en onderdelen die vervolgens in de vorm van eindfabrikaten weer worden geëxporteerd. Mede hierdoor nemen buitenlandse bedrijven ruim 60% van Shanghai's export voor hun rekening.

De belangrijkste exportproducten van Shanghai zijn micro-elektronica en communicatie-apparatuur. De traditioneel grootste handelspartners van China, Japan en de VS, zijn vorig jaar verdrongen door de EU; de EU als handelsblok wint dan ook aan relevantie in de Chinese ogen. De economische terugval in de wereldeconomie van de laatste paar jaar heeft aanvankelijk de exportgroei cijfers ietwat gedrukt, maar sinds 2002 heeft Shanghai de draad weer vrijwel geheel opgepakt. Sinds de SARS-crisis van 2003 zijn de groei cijfers weer buitengewoon indrukwekkend.

Nederland voert meer in vanuit China dan het uitvoert, waardoor het handelstekort blijft bestaan. Hierbij dient te worden aangetekend dat veel export vanuit China voor rekening komt van buitenlandse (dus ook Nederlandse) ondernemingen. Het Nederlands MKB wordt steeds actiever in China op het gebied van outsourcing, een andere factor die de Chinese export verder doet toenemen. Het handelstekort met China is dus niet onverdeeld nadelig: Nederlandse bedrijven kunnen goedkoop hun producten fabriceren in China, de Nederlandse consument vaart er wel bij, en op den duur ontstaan door toenemende welvaart in China nieuwe afzetmarkten voor de Nederlandse bedrijven, die dan (hopelijk) naamsbekendheid in China hebben opgebouwd.

De handel tussen Shanghai en Nederland verloopt grotendeels via de havens van Shanghai en Rotterdam. Deze beide steden hebben dit jaar al 26 jaar een zusterstadrelatie, één van de oudste die Shanghai heeft. Het is dan ook niet verwonderlijk dat burgemeester Opstelten van Rotterdam in 2003 op het allerhoogste niveau werd ontvangen, nl. door de burgemeester van Shanghai, dhr. Han Zheng. Normaal gesproken ontvangt deze alleen regeringsleiders en staatshoofden.

Raadpleeg het kopje [Statistieken](#) voor de bilaterale handelscijfers Shanghai - Nederland.

Trading with China

After 11th December of the year 2004, the date on which China undertook to open up its trade sector, commercial service sector, and franchise business to overseas investors, the traditional state policy of the guidance of the orientation of foreign investment was abandoned, the initial investment caps and business scope and geographic scope limitations were liberalized, and foreign investors got the real freedom to involve themselves in those three sectors with no more restrictions or limitations imposed by the Chinese government. In order to seize this great opportunity now arising in China, Dutch companies should structure a long-term strategy for this huge Far East market, in the mean time of which, the following issues should always be paid attention to before they conduct any business in China.

I. Conducting Import & Export in China

- A. To check the business license and any other certificates of the Chinese company which might prove the credit of the company;
- B. To check whether the Chinese company has obtained import & export trade right;
- C. To check whether the Chinese company is granted necessary license, authentication or trade quota if there is trade regarding certain type of products, such as food, textile, medicine, tobacco, and etc.;
- D. To visit the Chinese company and have a look at its factory and products so as to check the production capacity of the company and the quality of its products;
- E. To be very careful with the payment terms before signing a purchasing contract with the Chinese company.

II. Setting up a JV or WFOE in China

- A. To make sure whether there is any restriction or limitation on the involvement of foreign investment in certain sectors, eg. exploitation of radioactive mineral resources, processing of green tea, and etc.;
- B. To make sure of the credit of the Chinese cooperative partner if there is a JV to be set up;
- C. To protect well its own intellectual property right if High-Tec or advance technology of the foreign company is considered as part of its investment capital to set up a JV with the Chinese partner;
- D. To make sure that land use right would be definitely granted if foreign investors need to buy land from the Chinese government;
- E. To ask for legal advice from a local lawyer with respect to complicated formalities, procedures, and risks which could happen in the course of setting up a JV or WFOE.

The above are just some tips or suggestions for Dutch companies in case they want to do international trade with Chinese companies or run their own business within the border of China considering some common risks currently occurring in China. For more information, it also might be helpful for Dutch companies to resort to the Netherlands Embassy and Consulates in China.

Disclaimer: No rights can be derived from the texts on this site. The Royal Netherlands Consulate-General does not necessarily endorse the views expressed in the Internet sites to which it provides links nor is the Embassy responsible for the information they contain.